

# コーチ、士業、研修講師のための 北陸で独立開業を成功させる方法



## 徹底攻略セミナー



都会とは違う、北陸での成功のコツ！

「コーチ」「士業」「講師業」のための

北陸で独立開業を成功させる方法 徹底攻略セミナー

ビジネスは独立開業よりも「継続」が難しいのです。

北陸で無名な状態から地域ナンバー1のsmallビジネスを確立した  
2人の舞台裏の話を聞いてみたいとは思いませんか？

包み隠さず公開します。

もしも、あなたが「次のことにあてはまる」ならば、このセミナーで公開されるノウハウは、  
あなたにとってかなり役立つものになります。

- ☑ 「資格」など専門スキルは保有しているが、売上に変えるノウハウを体系化できていない。
- ☑ 「見込み客の発見」から「契約」に至るプロセスを、いつでも「再現可能なスキル」として習得したい。
- ☑ 仕事はあるが営業代理会社から請けている仕事なので、自分で仕事をとるスキルも身に付けたい。
- ☑ 初回の契約はもらえるが、リピート性のないサービスを売っているため、経営が安定しない。
- ☑ 東京のノウハウは知らない。北陸での独立開業成功事例が聴きたい。

今回の講師である2人も、

実は開業当初はビジネスがうまくいかず苦しみを味わっていました。

しかも「先生」と呼ばれる仕事でしたから、人にビジネスの相談なんてできませんでした。  
通帳の残高がどんどん減っていった初めて、勢いだけで独立してしまった「コトの重大さ」に、あとから気づいたり、

セミナーを開催します！と発信していても  
周囲から「そんな北陸では失敗するよ。無理だ。やめとけ」と言われ意気消沈したり、  
お金に困り、サラリーマンに戻ろうかと真剣に求人広告を見たり、  
こんな恥ずかしい体験を持つ私たちですが、2人とも辛く苦しい領域から脱することができました。

**なぜ、辛く苦しい経営状況から脱することができたのでしょうか。**

それは  
「ある2つのこと」を確立することができたからです。

「ある2つのこと」とは、、、、

1. 自分独自の立ち位置を決めること。
2. 自分なりのビジネスモデルを作ること。

この2つです。

今回のセミナーでは私たち2名が**北陸**でのビジネス展開の「**実話**」をお話させていただきます。

#### ◆講師プロフィール

### 野原 暢郎(のはら ひでお)

オフィスクリエイティブワン・21 代表  
人の行動力を引き出す「質問中心の研修」講師  
石川県商工会連合会認定 創業・経営革新支援登録エキスパート



石川県金沢市出身。  
両親ともに経営者でない環境で育ったにも関わらず、2005年に研修会社を立ち上げる。ゼロからのスタート。  
自分に無いものにフォーカスするのではなく「自分の強みは何か」と自分に問い続け、「質問中心の研修」という独自の手法の研修を開発。

「研修を受けると、自然に行動したくなる」と好評で、次々とリピーターを増やす。

2010年には、コンサートホールでの「質問中心の研修」を成功させた。

また同じ年に、東京・品川にてセミナー講師デビューも果たす。

(複数講師での合同セミナー。セミナー参加者は全国から100名超)

これまでの支援企業210社、研修回数1,800回を超える。

毎朝発行している「質問メルマガ」の「心の栄養を増やすヒント」は、2013年に1,300号達成。

「質問中心」というスタイルが注目され「金沢で活躍するプロ100人」に選ばれ、本に掲載される。

---

## 中村 慎一(なかむら しんいち)

オフィスエンカレッジ 代表

ビジネスコーチ

銀座コーチングスクール富山校代表

戦略社長塾富山主催



富山県魚津市出身。

新潟大学法学部中退後、2度の転職で 土木コンサルティングの会社へ。2年で取締役就任。

2006年コーチングサービスを専門に提供するオフィスエンカレッジを設立して独立。

日本海側でのコーチング普及を目指して日本コーチ協会日本海チャプターの設立に携わり、チャプター代表を務める。

キャリアアップや起業を目指す個人へのコーチング、経営者・管理職へのエグゼクティブコーチング、企業等でのコーチング研修などを行っている。

またランチェスター戦略を学ぶ「戦略社長塾」も主宰し、経営戦略とコーチングを合わせたビジネスのサポートを中心に活動している。

2012年4月からは、地方銀行の経営相談員としても活躍、社長が元気で前向きになるとの好評を得ている。

---

野原と中村の2人は、

「スモールビジネス売上アップ塾」を共同主催。

北陸ではこの手の塾で継続することが異例と東京の有名コンサルタントから驚かされている。

これまで「第5期」(2013年11月現在)まで継続開講して受講生が着実な成果を北陸で出している。

今回のセミナー内容は、このような内容です。

## ◆セミナーカリキュラム

---

### 【第1部】

#### “自分独自の立ち位置を決める” 講師:野原暢郎

□第1部-1.

##### 「地元の業界の大先輩とケンカせずに、堂々と自分のビジネスを展開する方法とは？」

まともにぶつかると「お客を奪うな！」とケンカになります。

また、単に他社より安くする方法ならば、自分のビジネスの経営がうまくいかなくなります。

同業者とケンカせずに、

しかも過度な値引きをせずにビジネス展開をしていくためには、自分独自の立ち位置を決める必要があります。

野原の場合は、どのように展開してきたのかということをお聞かせします。

□第1部-2.

##### 「地方で『先生』と呼ばれる仕事で独立開業するならば、これだけはやっておきたいこととは？」

かなりシンプルです。

誰でもすぐにできることをお伝えします。

□第1部-3.

##### 「『顧問型』ではない『単発型』の仕事にも関わらず、リピート契約をもらうコツとは？」

私は、国家資格もなく、しかも税理士さんのように顧問契約をもらえる仕事ではなく、

受注がリピートしない「単発性」という特性を持つ「研修講師」という仕事で独立したので、最初は本当に大変でした。

しかし、「ある方法」を実行することで「リピート」が止まらない状態になったのです。その方法とは、、、、

---

### 【第2部】

#### “自分なりのビジネスモデルを作る” 講師:中村慎一

□第2部-1.

##### 「無名でもお客様から信頼を得る方法とは？」

スキルを高めても売れないのは、お客さまに会っていないから専門性を高めれば仕事は来るとするのは幻想です。

お客様に自分の存在を「知ってもらい」、「信用してもらう」ことが必要です。

そのためには、どんな行動をしていけばいいのか？

地方での信頼獲得は都会とは違った方法が必要です。中村の実践してきた方法をお伝えします。

□第2部-2.

### 「自分に合うビジネスモデルの作り方とは？」

自分のビジネスモデルは、自分で作るしかありません。  
ビジネスモデル構築に、基本的な考え方やセオリーはあります。  
でも、誰にでもあてはまる絶対にうまく行く手法はありません。

自分に合ったビジネスモデルは、セオリーをベースに自分で作っていくしかありません。  
これができるかどうかは、ある行動をするかしないかの違いです。  
その行動とは？

□第2部-3.

### 「ビジネスが発展継続するために必要なこととは？」

立ち上げは必至で動いて無理もするでしょうが、いつまでも無理を続けることはできません。  
ビジネスを安定させながら発展させるために、私が大切にしていることとお話します。

※上記2人の講師のカリキュラムは、受講者様に最大限の成果を得て頂くため、当日ギリギリまで煮詰め続けていきます。従いまして、若干内容が変更になる可能性がありますことをご了承頂けましたら幸いです。

#### ◆セミナー受講料

セミナー受講費 : 5,000 円(消費税込) ※当日現金にてお支払願います。

懇親会費 : 5,000 円(消費税込) ※懇親会は希望者のみです。

#### ◆セミナー日時

##### 【 富山開催 】

日時:11月27日(水)19:00-21:00(受付開始18:50)

会場:富山県民共生センター「サンフォルテ」

<http://www.sunforte.or.jp/free/svFreeDtl.aspx?servno=1>

##### 【 金沢開催 】

日時:12月5日(木)19:00-21:00(受付開始18:50)

会場:ITビジネスプラザ武蔵

<http://www.bp-musashi.jp/guide/about/index.html>

※両会場は同内容のセミナーです。ご都合が良い会場にご参加下さい。

**お申込みは、こちらです** (下記リンク先からお申込み願います)

<https://pro.form-mailer.jp/fms/5f8fbad850400>

## ◆受講対象者

**このような方にお役に立つセミナーです。**

- ・すでに独立開業している「講師業」「コーチ」「士業」などの方。
- ・自力でお客様を獲得するチカラを身に付けたい方には、最適のセミナーです。

※ 誠に勝手ながら「独立開業前」の方はご参加できませんので、ご了承願います。

※ 独立開業前でも、明確な開業予定がある場合には、ご参加頂けます。

## ◆最後に

今回のセミナーでは、私たち2人が東京ではなく

**地元北陸でどうやってゼロからビジネス展開をしてきたのかということを「完全公開」したいと思います。**

「せまい北陸でそんなノウハウを公開したら、すぐにマネされてしまうよ」と私たちの活動を親切心で止めようとする人もいます。

でも、私たちは公開します。

## 「私たちは、ノウハウの出し惜しみは一切致しません」

なぜならば、開業当初の私たちのように、スモールビジネス経営の基本を知らずに苦しみ続ける人を、もうこれ以上増やしたくないからです。

せっかく高度な専門スキルを持って独立開業してもそれを世の中の人から発見されないまま経営の継続を断念される方をこれ以上増やしたくないのです。

まずは自分自身のビジネスを自立させる力をつけて、お互いの専門性を発揮しながら、お客様の発展に貢献して、

北陸の経済全体をより良くしていける仲間を増やして、ともに幸せになっていきたいと願っています。

**開業して数年経過していても、こんな方にはお役に立てるセミナーです。**

**「今のお客様が、いつまで仕事をくれるか分からないので不安だ」**

**「多少余裕がある今のうちに、自力でお客様を作っていくスキルを自分の中で再現可能な形で体系化しておきたい」**

もう一度、自分のスモールビジネス経営について真剣に考えてみようという方とお会いできることを楽しみにしております。

最後に、もう一度お伝えします。

**「私たちは、ノウハウの出し惜しみは一切致しません」**

ぜひ、会場でお会いしましょう。

**●●● お申込み方法 ●●●**

必ず次のリンク先のお申込みフォームからお申込み願います。

<https://pro.form-mailer.jp/fms/5f8fbad850400>

中村 慎一

野原ひでお